

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Vertriebsmitarbeiter (Sales Manager) im Innendienst (w/m/d)

Als Sales Manager (50-100%) verantwortest du die Kundengewinnung für mittelständische Unternehmen in der Industrie sowie öffentliche Auftraggeber.

Deine Aufgaben:

- Du identifizierst potentielle Kontakte, qualifizierst und pflegst diese in unser CRM
- Du stellst sympathisch und überzeugend den Erstkontakt zu Kunden (bspw. per Telefon, XING und LinkedIn) her und begeisterst in Anlehnung an die Kundenanforderungen, -bedürfnisse und -erwartungen
- Du übernimmst Verantwortung in der Generierung von Umsätzen
- Du bist verantwortlich für die Neukundenakquise und Bestandskundenpflege von unseren mittelständischen Unternehmen und öffentlichen Auftraggebern

Dein Profil:

- Du hast fundierte Kenntnisse im Vertrieb und setzt auf erfolgsversprechende Vertriebsmethoden
- Du suchst nicht nach Ausreden, sondern findest Lösungen
- Du hast den notwendigen Biss und eine hohe Frustrationstoleranz
- Du hast ein positives und professionelles Auftreten gegenüber Interessenten und bist kreativ
- Du hast mehrjährige Erfahrung in der Akquise im Bereich von IT-Beratungsleistungen
- Neben einem technischen Verständnis zeichnet dich eine strukturierte und methodische Arbeitsweise aus
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Teamfähigkeit, Kundenorientierung und analytische Fähigkeiten
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten

Wir bieten dir:

- Flexible Arbeitszeiten
- Coaching und Fortbildung
- Raum für Innovationen und eigenem Wissensaufbau
- Eine offene Unternehmenskultur, die zu Eigenverantwortung animiert
- Ein interdisziplinär aufgestelltes Team mit der Möglichkeit Neues zu probieren

Du fühlst dich bereit für diese Aufgabe – dann bewirb dich bei uns!

Bitte sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an karriere@rewion.de. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!